



Insurance sector group going upwards

经济不景气寻求保障 保险业逆流而上

(吉隆坡 17 日讯) 经济放缓、百货通胀的背景下，国人普遍削减开销，但保险行业的业绩预料非但不会下滑，反而会因更多人购买保险，逆流而上。

马来西亚保险及回教保险经纪协会 (Malaysian Insurance & Takaful Brokers Association, 简称 MITBA) 会长莫哈末阿都拉今日指出，随着经济环境被各种不明朗因素笼罩，相信更多人会开始投保。

他说，由于目前情况不稳定，人们会因为忧虑增加而购买保险，寻求更大的保障。

莫哈末阿都拉是在该协会今早举行的媒体汇报会上如此表示。

他是针对记者询问，在目前经济情况下，人民会不会因此减少

购买保险如此回答。

配合该协会成立 33 周年，该协会举行媒体汇报会，同时宣布易名。该协会前身为马来西亚保险经纪协会 (IBAM)。

莫哈末阿都拉说：“随着我国成为亚太区优越的回教保险中心后，我们必须认同回教保险市场及承认回教保险经纪的贡献。”

在媒体汇报会上，他披露，由于目前我国的普通保险渗透率仍然相当低，因此，保险经纪市占率稳健成长。目前，保险经纪在总值 56 亿 5000 万令吉的非汽车普通保险市场中，占 36.9% 比重。

同时，他放眼，未来 3 年内，保险经纪的市占率将达 50%。

他透露，该协会有 38 个会



●莫哈末阿都拉:由于目前情况不稳定，人们会因为忧虑增加而购买保险，寻求更大的保障。

员，其中 29 名是综合传统保险及回教保险的经纪、4 名为回教保险公司及 5 名为传统保险经纪公司。

保险经纪公司主要根据客户的利益推荐合适的保单，同时也针对原有的保单或保险条文做出更改，

以迎合客户的需要。

保险经纪是不征收服务费的，因为，保险公司将依据国家银行的规定支付经纪佣金。只有在特殊情况下，才会征收额外费用。